

価格転嫁・価格交渉 スキルアップセミナー

令和6年
11月6日(水)
14:00~16:00

佐賀県では県内中小企業、小規模事業者の適切な価格転嫁の取組を推進しています。

今回は、原価計算やデータ分析の方法、価格交渉における交渉術など、価格交渉スキル向上のためのセミナーです。

講座内容

1. 転嫁すべき価格の求め方
2. 価格交渉の進め方
3. 新しい価格の考え方 など

◇ 講師 ◇

SAB パートナース 代表
(中小企業診断士)

こじま やすのぶ
小島 康伸 氏



<プロフィール>

住宅設備機器メーカーに勤務し、工務店や設備工事店等の取引先の経営支援等に従事。その後、社内ベンチャー企業の立ち上げから事業化(黒字化)にもかかわるなど豊富な実務経験を持つ。

場 所 伊万里商工会館 4F 大ホール
(伊万里市新天町 663)

スマホからもお申し込みいただけます

受講料 無料 (会員・非会員問わず)

■お申し込み方法

下記申込書にご記入の上、

FAXにてお申し込みください。

定 員 50名 (先着順)



(切り取らずに送信下さい)

(令和6年11月6日) 『価格転嫁・価格交渉スキルアップセミナー』 受講申込書

伊万里商工会議所 行 FAX:0955-23-3106

申込日 (令和6年 月 日)

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者氏名 (複数のご参加可能)		業種	

※当日体調が悪い方、熱がある方のご参加はご遠慮願います。

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

主催 伊万里商工会議所(TEL 0955-22-3111 / FAX 0955-23-3106)