



販路開拓・拡大セミナーのご案内

販路開拓・拡大を検討されている会員事業所を対象に下記テーマにて2回コースでセミナーを開催致します。皆様、奮ってご参加ください。

(定員：各15名 参加費：無料)

第1回『展示商談会における効果的な手法』

日時 令和6年1月19日(金)14:00~16:00

場所 伊万里商工会館2F「中会議室No.2」

- 内容 ・展示商談会時の注意事項
- ・効果的な出展ブースの陳列方法
- ・商談後のフォロー、注意点など

第2回『ネットショップセミナー』

日時 令和6年1月29日(月)14:00~16:00

場所 伊万里商工会館2F「中会議室No.2」

- 内容 ・SNS・動画を使った集客と分析、情報発信と集客など
- ・ChatGPTの活用方法



講師 地域ルネッサンス篠田事務所
代表・中小企業診断士

篠田 昌人 氏

食品メーカーを主なクライアントとして、商品開発から販路開拓まで一貫したコンサルティングを行っている。他、公職、企業顧問等を多数兼任。経済産業大臣登録中小企業診断士、経済産業省認定ソフトウェア開発技術者。



講師 (株)GOODMAN

代表取締役 宮原 務 氏

ホームページ製作、リスティング広告を活用した集客、SNSを活用した集客、ロゴ制作、動画撮影、写真撮影、PV製作等を手掛けられています。

◆申込方法 下記参加申込書に必要事項をご記入頂き、FAX 0955-23-3106にてお申込み下さい。

なお、お電話でも受け付けています。

《お問合せ先》 伊万里商工会議所 商工振興課

経営革新支援係 担当 (川原)

TEL 0955-22-3111

伊万里商工会議所 行き (FAX 23-3106)

『販路開拓・拡大セミナー』参加申込書

事業所名		住所	
電話番号		ファックス	
受講者名			

※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用致します。

※開催当日に発熱や体調が悪い方は、参加をご遠慮くださいますようお願い致します。